



**ENERKO**  
GRUPPE

Teamplayer in Energie

## Die Vorteile des VMS von ENERKO:

- maßgeschneiderte Lösungskonzepte
- keine Investitionen in Hardware, Software, Prozesse und Personal
- 24/7 Bereitschaft von qualifiziertem Personal
- immer aktuelles Regelwerk im Strom- und Gasmarkt
- kontinuierliche Geschäftsprozessanalyse
- kompetente Abwicklungsdienstleistung
- Nutzung vorhandener Standards
- individuelle Auswertungen
- Integration nicht-regulierter Prozesse in gemeinsame Prozesslandschaft
- exakte Abstimmung zwischen Absatz und Beschaffung
- hohe Flexibilität
- IT-unabhängig
- vom Energiehandel unabhängige Erkenntnisse
- umfangreiches Know-how in einem Haus
- Fokussierung auf Ihr Kerngeschäft: Vertrieb und Ergebnis

## Seit über 30 Jahren für Energieversorger aktiv

Die Qualität aller Leistungen ist Grundlage für unseren Unternehmenserfolg. Ob große oder kleinere Projekte: Über 600 Kunden haben sich bisher für die Dienstleistungen und Lösungen der ENERKO Gruppe entschieden.

Einmal gewonnene Kunden nehmen uns in der Regel wieder in Anspruch – ein Vertrauen, das uns zu noch mehr Leistung anspornt. Neue Aufgaben zu meistern und Lösungen in enger Kundenabstimmung zu finden ist unser Anspruch und begeistert uns. Denn der beste Beweis für eine erfolgreiche Arbeit sind für uns zufriedene Kunden.

Die ENERKO Gruppe arbeitet für die Energiewirtschaft, Kommunen, Behörden, Ministerien und die Industrie. Seit Beginn der Liberalisierung sind wir für etwa 70 Versorgungsunternehmen gleichzeitig beratend und gutachterlich tätig. Mehr als 100 Stadtwerke zählen bereits zu unserem festen Kundenstamm.

### EES ENERKO Energy Solutions GmbH

Mostardstraße 1, 52062 Aachen  
Rolf Bergedieck  
Tel. ++49 (241) 990019-11  
rolf.bergedieck@ees-enerko.de

Markus Müllers  
Tel. ++49 (241) 990019-13  
markus.muellers@ees-enerko.de

[www.enerko.de](http://www.enerko.de)

**Schneller und effizienter mit VMS –  
unserer modularen Dienstleistung  
für Ihren Energievertrieb**



[www.enerko.de](http://www.enerko.de)

## Den Vorsprung schaffen durch modulare Dienstleistungen in den Bereichen Energiedaten-, Portfolio- und Risikomanagement, Prognose, Bilanzkreisabwicklung und Angebotskalkulation.



Als etablierter Energieversorger, Energieverantwortlicher in einer Kommune oder in der Industrie sehen Sie sich einem aufwendigen Vertriebsmanagement und zunehmenden Wettbewerb gegenübergestellt. Als Start-up oder ausgegliedertes Jungunternehmen wird Ihnen ein Verwaltungsmanagement unter aufwendigen gesetzlichen Vorgaben abverlangt, das unüberschaubar und endlos erscheint.

Ihr Aufwand für Hardware, Software, Prozessmanagement und Personal wächst kontinuierlich. Während Sie dringend neue Kunden gewinnen müssen, beschränken sich Ihre Ressourcen zunehmend auf die Verwaltung der bestehenden Kundschaft. Zudem müssen Sie technisch und wirtschaftlich konkurrenzfähig bleiben. Mitbewerber konzentrieren sich auf breit angelegte Marketingaktionen, die Fluktuation der Kunden wird immer lebendiger. Die Dynamik des Marktes ist so schnelllebig, dass Sie mittlerweile kaum nachvollziehen können, ob Sie im Vertrieb überhaupt noch Geld verdienen. Und dieses Risiko wird Ihnen zunehmend bewusst.

Mit modularen Dienstleistungen bietet Ihnen ENERKO die Abwicklung von Vertriebsmanagementaufgaben im Strom- und Gasmarkt an, so dass Ihre Ressourcen wieder freie Sicht auf Ihr Kerngeschäft haben – den Fokus auf Vertrieb und Ergebnis.

## Das Vertriebsmanagementsystem von ENERKO

Vertriebsmanagement ist eine Dienstleistung, die es Ihnen erlaubt sich auf Ihr Kerngeschäft zu konzentrieren. Aus zahlreichen Projekten mit Energieversorgern haben wir gelernt, dass nicht das Beschaffen einer Software alleine zum gewünschten Erfolg führt, sondern eine Kombination von verschiedenen Aspekten rund um die Bearbeitung von Geschäftsprozessen notwendig ist. Als wesentliche Bestandteile haben sich Hardware, Software, Prozesse und Personal herausgestellt. Ausgehend von dieser Erkenntnis haben wir gemeinsam mit unseren langjährigen Kunden eine Dienstleistung entwickelt, welche all diese Bestandteile umfasst und durch eine Kombination von standardisierten und individuellen Lösungen zu sehr wettbewerbsfähigen Kosten führt – vor allem für kleinere und mittlere Energieversorger oder Kooperationen.

## VMS – darum sollten Sie es nutzen!

Eine extrem einfache Anbindung an Marktkommunikationsstandards, ohne komplexe Schnittstellen, führt zu geringen Einrichtungskosten und zu schnellen Produktivitätsphasen. Von dem Betrieb hochverfügbarer Hardware in modernen Rechenzentren über die Vorhaltung und Weiterentwicklung von Standardsoftware und in der Praxis erprobten Prozessen bis hin zu unserem wichtigsten Gut – den engagierten Mitarbeitern – haben wir alles zu einer kundenorientierten Lösung zusammengeführt: unserem VMS. Diese modular aufgebaute Dienstleistung bietet Lösungen in den Bereichen Energiedatenmanagement, Prognose, Bilanzkreisabwicklung, Portfoliomanagement, Risikomanagement und Angebotsmanagement – und das immer auf aktuellstem Stand.

